

資金ゼロ

人脈ゼロ

技術ゼロ

から始める

# 自由とお金のつかみ方

沖哲光

Hikaru Oki

自由を満喫しながら月収3000万  
稼ぐ著者が教える

フリーター時代の自分に伝えたい

最短で

月収100万円稼ぐ方法



# 自由とお金のつかみ方

## はじめに

### 第1章 最短で月収100万円稼ぐ方法

- ・9年前にタイムスリップして自分に教える
- ・毎月何もせず100万円が入ってきたら
- ・たった一言しか過去の自分に伝えられない条件なら
- ・アドラーに学ぶ究極の稼ぐ奥義
- ・引きこもりニートを稼がせる方法

### 第2章 小学五年生でも3ヶ月で100万円稼げる理由

#### ・医者VS小学5年生

- ・お小遣いが月に3000円でも稼げる
- ・「起立・礼・着席」ができるから稼げる
- ・高いところから飛びたがるから稼げる

## コラム

「沖とパチンコと弁護士と」

### 第3章 月収100万円への地図

- ・商品の価格設定
- ・集客インフラが最強な国
- ・あなたが販売していくべき商品

### 第4章 あなたが稼げなくなる落とし穴

- ・友達が多い人少ない人稼げるのはどっち？
- ・まだ本気出してないだけの本当の恐ろしさ
- ・本書があなたに与えた本当の価値

### 第5章 今すぐこの作業を始めよう

- ・今すぐやるべきこと

・今この瞬間に1万円稼ごう  
・紹介と教育で100万円稼ぐ  
おわりに

## はじめに

はじめまして。沖哲光（おきひかる）と申します。

本書は最短で100万円稼ぐための真理とその具体的方法を記しました。過去にタイムスリップして決して幸せとは言えない僕自身に渡すつもりで記しました。本書は電子書籍ということで、できる限りシンプルにまとめました。しかし、お金稼ぎするための真理と最短で100万円稼ぐための具体的な方法を記しています。読み進めて頂ければその真理と具体的な方法がインプットされます。結果も出せるように工夫しました。

電子書籍の文字では伝えきれない情報については、本書のダウンロード特典として、月収100万円稼ぐための秘密の動画をプレゼントしています。本書をご覧ください、本気で最短で月収100万円稼ぐと決めた場合は、こちらの動画も合わせてご覧ください。

それでは早速月収100万円稼ぐための真理と具体的方法をお伝えしていきますしよう。

# 第1章 最短で月収100万円稼ぐ方法

## ・9年前にタイムスリップして自分に教える

9年前の僕は、長らく付き合った彼女との結婚を意識するようになっていた頃です。僕は受験予備校でサラリーマンをしていたのですが、激務の割に収入もわずか。彼女のご両親に結婚のご挨拶に行く勇気がありませんでした。そして僕は何をトチ狂ったのか、弁護士を目指すことにしました。資格さえあれば、収入も増える。どうせ資格を取るなら難しい資格をと短期的に考えて、弁護士を目指したわけです。三流大学を出たバカな男の発想です。当時、法科大学院という制度ができて、司法試験を受験するためには、この大学院に入らなければならず、大学院に入学することになりました。脱サラして復学したわけです。そして3年間の大学院生活が始まります。しかし、これが悪夢の始まりでした（笑）。悪いことはいません。もし今あなたが何かの資格をとって収入を増やそうと考えているのであれば、ちよつと本書を読み進めてみてください。医者よりも大企業の社員よりも楽に時間もあって収入も得る方法があります。もちろん弁護士より

も。。。

前著『副収入が毎月10万円稼げる仕組み〜YouTubeを使った稼ぎの仕組み〜』(Amazon他全国の書店で販売中)でも書いたのですが、法科大学院を卒業した僕に残ったのは、800万円の借金と大学院の卒業証書だけでした。3年間の大学院生活を経て、弁護士を目指して司法試験を受けたのですが、あっさり落ちました。800万円の借金は、学費や下宿代のための奨学金、大学院3年の時に通った、自己啓発セミナーや精神カウンセラーの費用などで作った借金でした。なぜ大学院3年の時に自己啓発セミナーや精神カウンセラーの元に通っていたかというところ、結婚したいと思っていた、当時で10年も付き合っていた彼女を大学院3年の時に男に寝取られて、ショックを受けたからです。後にも先にも、泣きながら土下座して「別れないでくれ」なんて言ったのはあの1回だけです(笑)。

借金800万円を背負いながら、僕は運送会社の倉庫内作業他いろいろなアルバイトをしていました。これではいつまでたっても借金を返せないと絶望していた僕は、さらに借金を重ねてビジネスや成功法則を学びました。そんな状態から三年ほどしたある月、僕は月収1000万円を稼ぐこ

とができて、晴れて僕の借金は無くなりました。

800万円の借金を返済するのに三年かかりました。しかし、今思えば遠回りしたもんだと思います。今の僕が当時の僕と同じ状況なら、一年もかからずに借金を返せることでしょう。そして、法科大学院に入らなければもっと若い頃に月収1000万円が稼げていたでしょう。

### ・毎月何もせず100万円が入ってきたら

今の僕はほぼ何もしなくても毎月300万円以上のお金が入ってきています。多い月では一か月で3000万円ほどのお金が入ることがあるし、売上ベースでは1億円近くになったこともあります。毎月入ってくるお金に対して僕は何もしていません。勝手に入金されていきます。信じられませんかよね？10年前の僕もまさか10年後の自分がそんなことになるなんて思ってもみなかったことでしょう。僕はよくぞ過去の自分が法科大学院に落ちたものだと感謝したいぐらいです。弁護士になっていけば毎日激務に追われ時間がありません。弁護士がどんどん増えてきており、弁護士の年収は一般企業のサラリーマンとさほど変わらないほどになっています。



しかし、今の僕は何もしなくてもお金が入ってきているので、好きな時に好きな場所で好きなことをやっています。つい先日も今晚飲まない？と夕方友達に電話して夜に飲みました。大阪から2時間かけて福井県に行つて。こうして好きな時に自由に友達に会いに行けるといふのはとても幸せなことです。地味だと思われるかもしれませんが、そんなものです。時には、派手なお金の使い方をすることもあります。男気ジャンケンをして京都のラウンジで100万円を支払ったこともあります（笑）。海外旅行も、香港、ミラノ、タイ、バンコク、上海、北京、エルニド諸島、ラスベガスなどなどたくさん行きました。でも、僕と同じようにたくさん稼いでお金にも時間にも余裕のある友達と飲んで遊んでいる時が一番幸せだったりします。だから僕は一人でも多くの人にたくさん稼いで自由な時間を増やしてもらうために、こうして僕がやってきた情報を伝えているわけです。

・たった一言しか過去の自分に伝えられない条件なら

あなたがもしタイムスリップして10年前の自分にたった一つだけ何かを伝えれるとしたら、何を伝えますか？宝ぐじの当選番号？株式市場の推

移？（笑）

宝くじの当選番号や株市場の推移を伝えれば確かに一時的に大きなお金になるでしょう。しかし、それは一時の話。もしそのお金を使い果たしてしまったら、また元の貧しい生活に戻ってしまいます。魚が釣れなくて困っている人には、魚をあげるのではなくて、魚の釣り方を教えてあげなければなりません。

僕ならこう一言伝えます。

「今の現状はすべてあなたの望んだ結果通りだよ」と。

なんてひどいことを伝えるんだと思いますか？魚の釣り方ならお金の稼ぎ方とかを具体的に教えてあげればいいじゃないかと思えますか？

宝くじの当選番号と同じで、本質を伝えなければ稼ぎ続けることができないので僕はそのように伝えるわけです。たった一言という条件なら具体的な稼ぎの手法ではなくそう伝えます。

それにしたってそんなひどいことを伝えなくていいじゃないか！望んだ結果通りだなんて、まるでお前のせいだ、自己責任だと言ってるようなもんじゃないか？という批判が聞こえてきそうです。

自己責任という考え方とはニュアンスが微妙に違うのですが、それでも僕はそう伝えるでしょう。こう伝えることが最も稼げるようになるからです。具体的にご説明していきます。

### ・アドラーに学ぶ究極の稼ぐ奥義

『7つの習慣』という書籍で有名なコヴィー博士はインサイドアウトという考え方を書籍の中で勧めています。そして、問題が自分の外側にあると考えるならそれこそが問題だという風にも言っています。例えば、現在借金があつて、大変な状況だったとします。その状況を親の教育のせいに行たり、社会制度のせいに行たりするのは問題だと言ってるわけです。そう考えるのではなく、主体的に生きよと言っています。すなわち、過去の親の教育は絶対に変えることのできないでしょうもない問題です。社会制度も今すぐにどうこうできる問題ではありません。しかし、自分自身は変えることができる。自分が影響を及ぼすことができる範囲のこととも変えることができる。だから親の教育や社会制度のせいにするのではなく、自身の価値観や行動の結果が現状の自分を生むのだと考える。

少し飛躍して聞こえるかもしれませんが、こうしたこの考えを持てば、この世はすべて思い通りになります。突然ですがあなたは貧しい国の子供立ちが飢えに苦しんでいるのは自分のせいだと考えたことはありますか？おそろくないでしょう。そのように考えたことがないから、あなたは貧しい子供達を救えないのです（救うべきだと言ってるわけではありません）。しかし、万一あなたが飢えに苦しんでいる子供達がいるのは自分のせいだと考えていたとしたら、募金するなり、視察に行くなり、なんらかの行動に移したと思いませんか？つまり飢えに苦しんでいる子供達を救えるわけです。

だから僕は過去の自分に「今の現状はすべてあなたの望んだ結果通りだよ」と伝えるわけです。貧しい状況を生んでいるのは自分のせいだと思えないことには、絶対に、100%稼ぐための行動をしないからです。そうでなければ、稼ぐための行動ではなく、親や社会への批判など、100%稼げない行動をすることになるのです。つまり繰り返しになりますが、この世の全てが自分のせいだと思っていれば全てが思い通りになるといふことです。

自己責任とは少しニュアンスが違々と書いたのは、責任という言葉には否定的な意味がありますが、どれほど貧しい状況であっても、それは自分が望んだもので、目的に沿ったものだからです。

この点については、心理学の巨塔、アドラー大先生のお話が参考になります。

### ・引きこもりニートを稼がせる方法

アドラーは大ベストセラーになった『嫌われる勇気』という本で知った方も多いと思います。ユング、フロイトに並ぶ心理学3大巨塔の一人で、『7つの習慣』のコヴィー博士もアドラーに深い影響を受けているそうです。

そのアドラーの考え方に「目的論」というものがあります。「結果論」と対比される考え方です。

例えば引きこもりニートがいたとして、そのニートが引きこもっているのは、幼少時の親の教育が原因となって、その結果、引きこもりになったと考えるのが、「結果論」。対して、そのニートは外に出たくないという

目的のために引きこもっていると考えるのが「目的論」です。つまり、このアドラーの考え方によると、その引きこもりニートは自分の願望を成就させていることになりません。望んだ結果を得ているわけです。自ら「外に出ない」という目標を達成するために引きこもっているのです。

ではこの引きこもりを稼がせるにはどうすればいいか。

「今の現状はすべてあなたの望んだ結果通りだよ」と伝えて見守ることから始めるしかないわけです。そして、ある程度の会話が可能なら、外に出ない理由を聞き出すといいでしょうね。とてつもなく遠回りのように感じるかもしれませんが、もしあなたが最短で100万円稼ぎたいのであれば、まずこの点を徹底してください。

『今の現状はすべてあなたが望んだ通りになっている。』

## 第2章 小学五年生でも3ヶ月で100万円稼げる理由

### ・医者VS小学5年生

さて、前章は少し抽象的で小難しく感じられた方もいるかもしれませんが、ここからは具体的に最短で月収100万円稼ぐ方法をお伝えしていきます。

貧しかった頃の僕、これから法科大学院に入学して弁護士になろうとしている頃の僕に、タイムスリップして伝えることを考えると、資金もないし、人脈も、これといった技術もないように思います。小学五年生に稼ぐ方法を伝えるようなものです。ではそうした状況の僕に何を伝えるか。

まずは弁護士を目指すのをやめると伝えるでしょう。これは冗談でも何でもなく、資格に対する幻想を取り除いてほしいからです。当時の僕は資格さえ取得すれば収入が安定して入ってくる、「勘違い」していました。弁護士でなくともありとあらゆる職業系の資格は取るなど伝えるでしょう。職業系の資格というのは、その認定元が最も稼げるのであり、資格を取得した本人が稼げるとは限らないのです。受験料や通う学校の授業料、場合

によつては更新料。資格の運営元や関連企業が稼げるのです。自動車運転免許を考えればわかりやすいでしょう。免許の更新料で一体どれだけのお金が動いているか。比較的収入が多いとされる医者や公認会計士、弁護士でも確かにそれなりの安定と収入を手に行うことができるでしょう。しかし、毎日激務で自由な時間などありません。医者も弁護士も全ての時間を仕事に捧げてお金を手にしているのです。時間を切り売りしてお金に変えるような仕事に就くことを僕は過去の自分には勧めません。だからどれだけ大きな企業であっても、過去の自分が面接に行こうとしていたら全力で止めます。

お金にも時間にも余裕のある人というと、投資家を思い浮かべる人がいるかと思えます。確かに僕の友人には不動産や株式、FXといった投資でお金にも時間にも余裕のある生活をしている人がいます。しかし、お金も人脈も何もない当時の僕には勧めません。まして、小学5年生には伝えるべきではないでしょう。リスクが大きすぎます。それなりの収入がある企業のサラリーマンなどであれば考えてもいいかもしれませんが。



## ・お小遣いが月に3000円でも稼げる

ではこの小学生にどんなビジネスを勧めるかというと、完全自動のWeb教育ビジネスです。その小学生が持っている知識や経験をWeb上で自動で人に教えてお金をもらおうビジネスをしてもらいます。そしてはじめは、無料の人で教えることをしてもらいます。

小学生の知識や経験がお金になるの？と思われるかもしれませんが、ありません。例えばその小学生がポケモンをやっていて、いち早く多くのポケモンをゲットする方法を知っていたら、その方法を知りたい人は多いでしょう。読書感想文を簡単に早く先生に褒められるような形で書く方法を知っていたら、その方法も知りたい人は多いでしょう。そしてほんの少し勉強をして、1万円のお小遣い稼ぎをする方法や、1000円走が格段に早くなる走り方などを学べばその方法はもっと知りたいと思う人が増えるでしょう。こうした情報はもともと持っている知識や経験であり、無料で学習できるものばかりです。つまりはその情報を仕入れるのにお金はかかりません。お小遣いが月に3000円であったとしても、情報という商品を仕入れて販売することができのです。そして自動というのは、Web上で

あれば、それを自動で販売する仕組みを構築することができるといふことです。あなたも一度や2度は[Meo](#)上で商品を購入したことがあるともいいます。[Amazon](#)で書籍を購入したり、[楽天](#)で服を購入したり。[Meo](#)上であれば、販売員がいなくとも、自動で物が売れるのです。そして販売する商品が知識や経験であれば、お金もかかりません。かかるお金と言えば、サーバー代金やドメイン料金といった、年間1万円にも満たないシステム利用料金ぐらいなのです。

では、なぜ無料でそうした情報を教えるのか。それは「与える」ことから始めるべきだからです。多くのお金稼ぎをしたいのに稼げない人に共通するのが、相手から「奪おう」と考えているところです。お金や時間、情報や労力を相手から奪ってお金を稼ごうと考えています。しかし、この発想の人は稼ぎ続けることは100%できません。いつときちよつとしたお金を手にしたとしても、必ず稼げなくなります。これはこの世の原理原則です。与えることでしかお金は稼げないのです。言い換えれば与えていると嫌でもお金は手に入ります。

僕の周りにいる大きなお金を稼ぎ続けている人は、

「僕にできることがあれば言ってください」

「こんな情報が手に入ったので、よかったら参考にしてみてください」  
「喜んで協力します」

など、そんな言葉が口癖のようです。

あなたも僕もこの世に存在していることそのこと自体に価値があります。しかし、それを世間の人に認識してもらう必要があります。だからあなたには、世の中にちよつとした情報を発信してその価値を感じてもらい、そして、その対価としてお金をもらおうようになってもらいたいのです。

### ・「起立・礼・着席」ができるから稼げる

僕が小学生に「ポケモンをいち早くゲットできる方法を友達に無料で教えてあげてみて！そうしたらすぐに10万円ぐらいのお小遣いが手に入るよ！」と言います。そして、「じゃーまずはポケモンをいち早くゲットできる方法を僕にメールで原稿用紙5枚分ぐらいにまとめて送ってください？」と言ったら小学生はどうするでしょうか？

おそらく、「え？本当？わかった！すぐ送る！」と小学生は二つ返事で

作業に取り掛かるでしょう。ここには稼ぐための重要な要素があります。

それは、素直だということです。小学生は仮に変なおじさんだとしても、10万円稼げるよと言われればすぐに行動するでしょう。いい意味でバカなのです（笑）。僕自身、バカだから稼げているのだと思います。僕は師匠が言ったことは、「はい！」と何も考えずに実行に移してきました。このバカさ、素直さが最短で月収100万円稼ぐのには重要な要素なのです。もともと1000万円、1億円となってくると、オリジナリティや相違工夫といった要素が少しだけ必要にはなりますが。

この小学生にしてみれば、メールで文章を送るだけなのだから、何のリスクもなく10万円が手にはいるかもしれないわけです。「起立・礼・着席」と言われて素直に日々行動している小学生はある意味最強です。

ちなみにポケモンのが大流行りした時、本当にポケモンをいち早くゲットする方法をまとめて10万円稼ぐのは簡単なことでした（笑）。

## ・高いところから飛びたがるから稼げる

小学生といえば、高いところから飛びたがります。僕も昔よく飛んでました（笑）。今思い返すと何であんな怪我をするかもしれない危険なリスクを日々好んでとっていたんだろうと不思議に思います。しかしここでもやはり小学生は稼ぐ上で最強だと思います。

この章では、人に与えることが原理原則だと話しました。そして、素直な行動が最短最速で稼げる手段だともお伝えしました。ただ、与えたり、素直に行動することはリスクだと思う人もいるかもしれません。お金や時間、労力や情報を与えることは損失だと考え、素直に行動したら労力が無駄になるかもしれないと考える人がいるかもしれません。与えても結局は損失には絶対にならないし、素直に行動した結果も経験として残るだけで、決して損失ではないのですが、それでもリスクと考える人もいるでしょう。そんな時は、次のことを念頭に置いておくことをお勧めします。『リスクを取らないのは最大のリスクである』ということです。僕は資産構築について自分が運営しているコミュニティメンバーに講義することもあるので、投資の世界ではいかに何もしないということがリスクであるかとい

うのがわかります。

現状がどれほど苦しい状況であっても人には「恒常性」という現状を維持する本能があります。この本能にあらがい望む結果を手に入れるためには、リスクをとって変化していかなければならないのです。

絶対に避けてはいけない投資があります。それは学びへの投資です。知識への投資は一生ものです。この点は貧しかった頃の過去の自分を褒めたと思います。僕は800万円の借金を背負いながらも、借金に借金を重ねて、ビジネスのやり方や成功法則を学んでいたからです。

僕は常々思うことがあります。幸運の女神様はチャンスの女神様と友達だと。リスクを負ってチャンスの女神様を捕まえにいかなければ幸運の女神様は決して微笑んでくれないのです。

## コラム 沖公式メルマガより抜粋

### 「沖とパチンコと弁護士と」

2011年3月11日、僕は名古屋にあるビルの25階の一室で、司法試験の答案作成をしていました。限られた時間の中で、大量の文章を読んで腕がつりそうになるぐらい早く書いていました。

そのとき、ビルが大きく揺れて、僕と同じように弁護士を目指していた部屋にいる皆が騒然としました。日本でとても悲しく辛い出来事が起きてしまったあの日です。

あの日の僕は、まさか自分がパソコンを使ったビジネスをして、それを人に伝えたり、企業様のコンサルティングをすることになるなんて、1ミリも想像していませんでした。

司法試験に落ちて弁護士を諦める決心をした僕は、これまで何千時間と費やしてきた司法試験の勉強時間と費やしたお金が全て無駄になったと、絶望に打ちしひしがれていました。

でもです。今僕は昔の自分をほめてあげたい。

よく朝から晩まで、六法全書を片手に、かたっぱしから判例を読んでい  
たと。一見今の仕事に無関係に思える数年前の努力が、今本当に役にたっ  
てるからです。司法試験勉強だけじゃありません。予備校講師として物理  
を毎日毎日教えていたことも、大学のお笑い芸人を目指して、田舎  
から東京にネタ見せに行ってたことも。。。無駄な経験なんて一個もない  
んです。

先日お話しした人は、その昔パチンコで生計を立てていたそうで、今はプ  
ロモーターをされているんですが、パチンコをやってたからこそわかるこ  
とが多いと言っていました。

ビジネスもパチンコとおんなじだと（笑）。

もしもあなたが諦めてしまったことや、途中でやめてしまったことがあつ  
たとしても、それは必ずと言っていいほど未来のあなたの糧になります。  
無駄なことなんて一つもない。今やってることが辛いことだとしても、今  
泣いて死んでしまいたくなるくらい悲しいことがあっても、必ず将来それ



が生きてくる。1年後、3年後、5年後なんて、ほんとどうなってるかわかりません。  
今絶望の淵にたっついていても。チャンスをまたずにとりに行こうもんなら、その変化はもつとすごいスピードにもなります。  
ではでは

追伸

忘れないで夢を  
こぼさないで涙  
だから君は飛ぶんだどこまでも  
byアンパンマンのマーチ

## 第3章 月収100万円への地図

### ・商品の価格設定

さて前章で最短で月収100万円を稼ぐために完全自動の『教育ビジネス』をしましよとお伝えしました。そして、はじめは無料でもいいと。ここではより具体的にそのビジネスについてお話していきます。

まず2つの重要なことをお伝えします。

まず一つ目は、100万円稼ぐために1万円の商品を100人に売るべきか、20万円の商品を5人に売るべきかという問題です。いずれも100万円の売り上げになるわけですが、あなたならどちらを選びますか？これはどちらが優れているという問題ではなく、何に力を注ぐかという問題です。ただ、僕は20万円の商品を5人に販売することをお勧めします。どうということかという点、1万円の商品を100人に販売する場合、100人の人を集める必要があります。つまりは集客です。一方20万円の商品を5人に販売する場合、集客は5人。集客に注ぐ力が極めて少なく済むわけです。

そして重要なことの二つ目なのですが、20万円の商品を5人に販売すると決めた場合、20万円の商品を用意しなければなりません。つまりは、集客に力を注ぐのではなく、商品力に力を注ぐというわけです。しかし、この商品力というのは、簡単に手に入れることができます。それは、すでにある他人の20万円の商品を購入すればいいということです。代理店販売というわけです。ネットの世界ではアフィリエイトと呼ばれることが多く、ありとあらゆる商品をあなたが販売する仕組みができています。30万円の商品を購入して10万円もらえたり、100万円の商品を購入して50万円もらえたりなどです。

もちろんあなたがあなた自身の30万円の商品を購入すれば30万円は丸儲けです。

### ・集客インフラが最強な国

とはいうものの、20万円の商品を買ってくれる人5人を集めるのなんて大変と思われたかもしれませぬ。確かに単純に5人の人を集めても、その5人全員が商品を買ってくれるとは限りませぬから、5人では足りませ

ん。少なくとも50人は集めたいところです。

しかし、現在の日本を始めとする先進国では、集客のためのインフラがこれ以上ないというぐらい整っています。フェイスブックやツイッターといったSNSの登場で、個人が多くの人にアプローチできる世の中になっています。そうしたところで、無料で知識や経験を与えると、あなたの信頼は上がり、あなたの口コミが広がります。15人なんてすぐに集まってしまふというわけです。口コミという面では、最近はやりのコミュニティがその力を発揮します。

僕は「オキソサエティ」という少し変わった名前のコミュニティを運営しているのですが、そこにいるメンバーはお互い助け合って、口コミを起こしたり、商品販売の協力をしていたりします。コミュニティを主催してみたり、コミュニティに参加してみるのもおすすめです。

### ・あなたが販売していくべき商品

ところで、20万円の商品を5人にといいことですが、では20万円のどんな商品を販売していくべきでしょうか？20万円以上の価値があれば

それでいいわけですが、お勧めは、「お金」「健康」「恋愛」「幸福」に関する商品です。この4つの分野に関する商品は売れやすいからです。なぜ売れやすいかというと、この4つの分野で悩みを抱えている人が多いからです。お金を稼ぐ方法はいつの時代も売れています。ダイエット商品も、結婚相談もよく売れます。幸運を呼ぶブレスレッドも売れ続けています。この4つの分野の商品は売れやすいのでおすすめなのです。もちろん先ほど書いた通り、これらの商品を自分で作り出す必要はなく、すでにある商品を紹介する、アフィリエイトを行うことでも大丈夫です。

## 第4章 あなたが稼げなくなる落とし穴

・友達が多い人少ない人稼げるのはどっち？

ここまででは、稼ぐ方法についてお話してきましたが、この章ではあなたが稼げなくなる落とし穴についてお話していきます。この落とし穴を避けることも最短で月収100万円を稼ぐために極めて重要なことなので、落とし穴についてよく覚えておいてください。

さて、あなたは友達が多い人と少ない人、どちらの方が稼げると思いますか？友達が多い方が集客もしやすいし、当然友達が多い方だろう？そう思いますか？これは半分正解ですが、半分間違いです。

友達が多い、少ないという要素よりも、どんな友達なの？という要素が大事になってきます。

仮に5人の友達がいって、その友達が皆月収が30万円だったとします。そして、人に与えることなど1ミリたりとも考えておらず、自分が月収30万円なのは会社の社長がダメだからだと考えている人ばかりだったとしましょう。そうした場合、あなたが月収100万円を稼ごうと思っている

とその友達に相談すると、間違いなく「やめておけ」「無理だ」とあなたのやる気を削ぐでしょう。それどころか、あなたの収入が少し上がった時、その友達はあるあなたを妬み、根も葉もないあなたの悪口を言いふらしたりして、妨害してくるかもしれません。

一方、5人の友達が皆月収100万円だとします。そして、常に他人に与えることを考え、今の現状は自分が望んだ結果だと考えている人だとしてみましょう。そうした中で、あなたが月収100万円を稼ごうと思えばその友達に相談すると、その友達は「僕にできることがあったら教えて」「こんな方法がいいよ」「いい人を紹介するよ」など、あなたの目標達成に向けて、協力してくれるでしょう。

すなわちあなたが最短で月収100万円を稼ぐための第一の落とし穴は、環境。人的環境です。何も、月収30万円の人との関係を断ち切れと言っているわけではありません。しかし、もしあなたが月収100万円を最速で達成したいのであれば、少なくとも、その目標をすでに達成している人や、そうした目標に向かって行動している人との付き合いをしていく必要があります。

## ・まだ本気出してないだけの本当の恐ろしさ

「俺はまだ本気出してないだけ」という映画がありました。恐ろしい言葉です。第1章で触れたアドラーの考え方を基にすると、本気を出さないのにも目的があるわけです。ではその目的とはなんなのか。それは変化に対する恐れです。本気を出して失敗してしまったら、道が絶たれてしまう。本気を出してもダメなんだからもうダメ。そんな絶望感を感じることを恐れて本気を出していないというわけです。厳しい言い方をすれば言い訳です。

僕もこれまでたくさん言い訳をしてきました。彼女に振られたからやる気がでない。勉強ができない。しかし、彼女に振られる前は、勉強をする必要があるから君には会えないと彼女を突き放していたりもしました。その後泣きながら土下座することになるとも知らず（笑）

過去の自分を一つだけ褒めてあげるとすると、お金がないからできないという言い訳をしなかったことでしょう。法科大学院に入る時も、国民金融公庫や奨学金を借りて入学しました。借金が800万円になっていた時



でさえ、ビジネスを学びに借金を重ねて海外に学びに行っていました。

僕はたくさんのお金を借りてきた。もったいないのがお金のないからとか時間がないからなどの言い訳です。しかし、そんな言い訳もチャレンジすることによって得ることになる変化を恐れているだけにすぎません。口先では月収100万円を稼ぎたいと言いながら、そこに向かうことを恐れているのです。しかしそうした恐怖心は幻想にすぎません。変化を嫌う本能に打ち勝たなければ得たい未来は手に入らないのです。言い訳するのはもうやめましょう。言い訳はあなたが最短で月収100万円を達成するための第2の落とし穴です。

### ・本書があなたに与えた本当の価値

あなたはきつと本書を、無料や極めて低額で手にしたことでしょう。人は無料のものに価値を感じにくい性質があります。そのため、あなたは本書に書かれていることを実行に移さないかもしれません。これが第3の落とし穴です。無料のものであれ、有料のものであれ、行動に移さなければ何らの変化を望めません。逆に言えば、行動さえすれば変化が起こります。

本書は貧しかった頃の自分に向けて書いたものです。過去の自分自身に本当に伝えたいことを書いたものです。僕自身が同じ方法で月収100万円稼ぎ、僕が運営しているコミュニティのメンバーも同じ方法で月収100万円稼いだ人多数の間違いない方法です。一つでも構いません。何か一つ行動に移してください。本書に書かれている考え方を明日から実践してみる。僕にメールを送ってみる。などなんでも構いません。

次章ではあなたが行動しやすいように、あなたが今すぐ実行すべきことを書いていきます。

## 第5章 今すぐこの作業を始めよう

### ・今すぐやるべきこと

ここでは、今すぐあなたの商品を作っていたただきたいと思います。この章に書いてあることを素直に実践していただければ、月収100万円が最短で稼げるあなた自身の商品が手に入ります。

まず、すでに書きましたが、アフィリエイトという仕組みについておさらいします。アフィリエイトとは他人の商品を代わりに販売して、その販売手数料（紹介料）をもらう仕組みです。

他人が販売している1000円の水をあなたが友達に紹介して、その友達に1000円の水を購入した場合、あなたにはアフィリエイト報酬として1000円の何%かが入ります。アフィリエイト報酬が30%だった場合、あなたには1000円の30%で300円が入ります。これがアフィリエイトで稼ぐということです。

僕もこのアフィリエイトというビジネスから始めました。アフィリエイトで10万円稼ぎ40万、100万、1000万円とステージを上げてい

きました。

ではあなたはまず何かからはじめればいいのかというと、自己アフィリエイトです。自己アフィリエイトで10万円稼ぎ、その手法を人に教えることで100万円稼ぐことが可能です。

自己アフィリエイトとは、先ほどの水の例でいうと、10000円の水を友達に紹介して買ってもらうのではなくて、あなた自身が10000円払って水を買うということです。

「え？でもそんなことしたら、稼げないのでは？7000円の損になってしまおう」

そう思われるかもしれませぬ。しかし、これはアフィリエイト報酬が30%だと仮定した場合の話です。アフィリエイト報酬が120%だとしたら、10000円の水を買ったら、報酬として12000円がもらえることになるので、2000円の儲けです。

そしてアフィリエイトすることができ商品には、登録や申し込みといった、無料でできる行為を紹介するものが多く存在します。例えば、クレジットカードの申し込みなどです。よく、映画館やスーパーマーケット

などで、クレジットカードの申し込みを勧めていますよね？あれは、クレジットカードを申し込んでもらうと、アフィリエイト報酬として、一件の申し込みあたり、1万円とか、多い場合には3万円といったアフィリエイト報酬が映画館やスーパーマーケットに入っているわけです。

そして、こうしたクレジットカードの申し込みなども、自己アフィリエイトができるのです。すなわち自分自身でクレジットカードを申し込んで報酬をもらうという仕組みです。クレジットカードの申し込み以外にも、証券口座の開設やエステ店の体験申し込み、保険や不動産の資料請求などで数千円から数万円の自己アフィリエイト報酬を手にすることができます。

### ・今この瞬間に1万円稼ごう

ではどこでクレジットカードを申し込めばいいかというと、ASPと呼ばれるサイトで申し込むことになります。ASPとは自己アフィリエイトも含めて、アフィリエイトできる商品がたくさん紹介されているサイトです。

ASPもたくさんあって、老舗のASPだとA.8netが有名です。ただ、ここでは「げん玉」というASPをお勧めします。理由は後ほど詳しく解説しま

す。

まずは次のリンクからげん玉のサイトに移動します。  
詳しくは[こちら](#)をごらんください。

メールアドレスの入力が求められますので、入力します。直後にげん玉からメールが届きます。メールを開くと、本登録するためのリンクがあります。リンクをクリックすると「ニックネーム」「パスワード」「生年月日」の入力画面が出てきますので、すべて入力します。これでげん玉への登録は終わりです。パスワードは重要なので、忘れないようにしてください。

早速ログインしてげん玉のページを見ると、ページのトップに「赤字覚悟！大還元コーナー」などがあります。ここでは20万ポイントといった高額のポイント商品が紹介されています。げん玉のポイントは10分の1の数字で現金や景品と交換できたりします。すなわち20万ポイントというのは、2万円もらえるということです。

ポイントの受け取り方は簡単で、大還元コーナーなどにある気になる商品の一つをクリックします。そうすると「サービスを利用する」というボタ

ンが表示されますので、そのボタンをクリックすれば、その商品の申し込みページに移動します。そこで、申し込みを終えるだけで、ポイントがもらえます。もらったポイントはご自身の口座に振り込んでもらうことができます。

早速今、この瞬間に気になる商品の一つ申し込んでみてください。

クレジットカードや証券口座の開設の他にも、不動産情報や保険の資料請求などで、数千円の稼ぎを得ることも可能です。

今度にしようと行動を後回しにしているといつまでたってもやらないことになってしまいます。いますぐ実践してみてください。

### ・紹介と教育で100万円稼ぐ

すでにお伝えした通り、ASPにも色々あります。数あるASPの中でなぜげん玉をお勧めしたかという点、操作や登録が簡単であること、商品やサービスが充実していること。そして、紹介報酬が高額であることがあげられます。

すなわち、げん玉というサービスをアフィリエイトすることができ

るのです。げん玉のトップページの上部メニューに「友達紹介で貯める」という部分があります。ここをクリックすると、紹介URLが出てきますので、このURLをお友達に教えてあげます。

そうすると、そのお友達がげん玉でポイントを稼ぐとそのお友達が稼いだポイントの10%があなたのポイントになります。さらにその友達の友達が稼いだポイントの5%があなたのポイントになります。

この紹介ポイントだけで毎月100万円稼いでいる人が僕の周りには多数います。

そして、あなたもすぐにげん玉で稼ぐことを実践してみればわかるのですが、げん玉で5万円かせぐことは難しくありません。そのため、あなたは5万円稼ぐ方法を人に「教育」することができるのです。

僕の友達には、このげん玉で稼ぐ方法を人に教えるだけで毎月300万円稼いでいる人もいるほどです。げん玉で様々な商品を集中的に申し込めば10万円稼ぐことはたやすいことです。そこで、10万円稼ぐ方法を教えるので、3万円くださいと言えば、多くの人が3万円を支払ってくれるというわけです。



文章ではわかりづらかったかもしれませんが、げん玉で稼ぐ方法を動画でも紹介していますので、まずは第一歩の行動を踏み出してまいしょう。

げん玉で稼ぐ方法は[こちら](#)

## おわりに

おわりに 僕の父親は30年以上サラリーマンをしていました。始発の次の電車に乗って郊外から会社まで電車とバスを乗り継ぎ、毎日1時間30分以上かけて通勤してました。僕がちょうど司法試験に落ちて大変だった頃、父親は会社を辞めました。しかし、家のローンが残っていたので、新聞配達とアルバイトを掛け持ちしていました。そんなある日僕は父親と居酒屋でお酒を飲むことになりました。そして、泣きながら僕に言いました。

「お父さん死んだ方がええんかなー？」

父親が死ねば家のローンが保険でなくなるので、家族が少しでも楽になると考えての言葉だったのだと思います。僕は父親が泣いているのを初めて見ました。

僕は父親にとっての幸せとは何かを聞きました。

すると父親は「子供の笑顔だ」と答えました。それ以外は何もいらないと。父が脳梗塞で倒れる直前の話です。

僕は父親を心から尊敬しています。イチローがどんな偉業を遂げたのか野球を見ない僕は知りませんが、僕はイチローよりも毎日30年間通勤して、子供の笑顔が見ればそれでいいと言い切った父親の方がすごいと思っています。だから僕はサラリーマンやアルバイトをしてる人など、どんな働き方をしようが、それで幸せなら否定はしません。しかし、できることなら僕は父親に脳梗塞になって欲しくなかった。最近僕にできた子供にも、いろいろな話しを聞かせてあげてほしかった。僕にそうしてくれたように。

だからもしあなたが現在の働き方をしていて、それが幸せだと思えないのなら。少しでも疑問を抱いているのであれば。少しだけルールから外れた働き方を覗き見してみてはいかがでしょうか？

僕のメルマガでは僕が1000万円稼いだノウハウやビジネスに限らず人

生に役立つノウハウを50本以上の動画をお届けして解説しています。また、僕の「LINEにGo」登録いただくと、直接個別にあなたにメッセージをお送りさせていただいています。もしあなたが、本書や僕との縁が人生に変化をつけるきっかけになるかもしれないと感じていただけたのであれば、僕のメルマガや「LINE」で、僕にメールの返信や「LINE」メッセージをください。一つ一つ個別にお返事させていただきます。いつかあなたとそんな幸せな時間を共有できるかもしれないという思いを馳せながら。

最後に本書を父親に捧げ、、、、ません！

父親は話せなくなったり右手も使えなくなったりけど元気ですから（笑）

沖哲光

メルマガURL

LINE URL

LINE

沖のLINE登録はこちらをクリック  
友達追加で毎月10万円稼げる教材プレゼント



スマホの方は上記をクリック  
右のQRコードでも友達追加可能  
@hikaruoki で検索 (@も入れてね)

メルマガ

沖のメルマガ登録はこちらをクリック  
人生を好転させる動画50本無料プレゼント中